



expTM Puerto Rico

An aerial, isometric view of a theme park island. The island features a lighthouse on a rocky outcrop, a large circular stadium with a dark field, a winding river, and a tall, modern building with a grid-like facade. The entire scene is overlaid with a semi-transparent blue filter.

Acerca de eXp World Holdings, Inc.

eXp World Holdings, Inc. Portafolio de Bienes Raíces y Tecnología



Agencia de Bienes Raíces Global “Basado en la nube”

- Representa la mayoría de los ingresos y las ganancias de EXPI
- Entrega una propuesta de valor única para los agentes, incluyendo una estructura de comisiones única, participación de los ingresos y acciones
- Ventajas en los costos de un lugar de trabajo virtual frente a las tradicionales instalaciones físicas.
- Actualmente operando en USA, Canada, Reino Unido, Australia, Sud Africa, India, Mexico, Portugal Y Francia.



Compañía Tecnológica de Colaboración y Lugar de Trabajo Virtual

- Impulsa el modelo de operación de eXp
- Permite a las compañías operar de manera completamente remota
- Cientos de clientes globales utilizan tecnología de colaboración virtual, incluyendo Deloitte, Stanford, y más recientemente, la NBA.



Plataformas de búsqueda de propiedades, conexión con el consumidor y generación de nuevos leads para agentes



Plataforma de compra de propiedades que conecta a compradores y vendedores para agilizar la transacción de la venta

Ventaja Competitiva de eXp



Una de las empresas de Bienes Raíces **de más rápido crecimiento** en Norteamérica¹



+41,000

Profesionales en Bienes Raíces²



2018-2020

Reconocido por Glassdoor como Mejores Lugares para Laborar

La ventaja competitiva de VirBELA

Propuesta de Valor

- Fomenta una cultura participativa que contrarresta los sentimientos de aislamiento y la interacción social limitada.
- Reduce los costos de las oficinas físicas, de viajes y desplazamientos a través de un entorno de trabajo virtual.
- Proporciona condiciones de trabajo flexibles que le permite a la empresa contratar a los mejores talentos.
- Elimina los límites de ubicación geográfica para mejorar la educación y capacitación.
- Crea espacios virtuales donde se puede construir cultura, romper con estructuras individualistas, mejorar la comunicación y el trabajo en equipo.
- Protege la privacidad para reducir la ansiedad de siempre tener la cámara encendida o lo que llamamos la "Fatiga del Zoom"



Liderato eXp World Holdings



Glenn Sanford, Fundador, CEO & Presidente de, eXp World Holdings

Desde 2002, Glenn ha participado activamente en el espacio inmobiliario en línea. En 2007, lanzó BuyerTours Realty, LLC que, utilizando una combinación de red, ladrillos tradicionales y mortero, creció a tres oficinas en dos estados. Después de la caída del mercado en 2008, Glenn y su equipo ejecutivo regresaron y reescribieron todo el modelo de negocio. eXp Realty fue lanzado en 2009. De 2004 a 2007, Glenn dirigió un gran equipo de mega agentes y consultó a Keller Williams International como miembro del Consejo de Tecnología de Agentes en las áreas de adquisición de clientes en línea, conversión de clientes y tecnología.



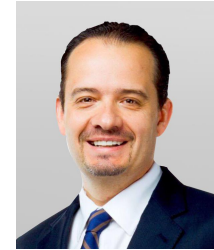
Jeff Whiteside, CFO & Chief Collaboration Officer, eXp World Holdings

Como Chief Financial & Collaboration Officer Jeff trabaja en estrecha colaboración con Glenn en toda la EXPI y los equipos de Realty, finanzas, tecnología, marketing, recursos legales, recursos humanos, desarrollo de nuevos negocios /M&A, mercados internacionales, relaciones con inversores y VirBELA. Tiene más de 30 años de experiencia en finanzas globales y liderazgo operativo, incluyendo puestos ejecutivos en General Electric, CommerceHub, Pitney Bowes Software y RM Sotheby's Auctions.



John Tobison, CIO, eXp World Holdings

John dirige ingeniería de software, gestión de productos, tecnología de la información, lanzamiento de productos, gestión de proyectos, servicios de datos e innovación para eXp World Holdings y sus empresas. John aporta más de 30 años de experiencia en gestión de tecnología de la información y de negocios, ayudando a las empresas a ampliar su gama de productos, procesos de negocio y capacidades de personal para un rápido crecimiento.



James Bramble, Chief Counsel & Corporate Secretary, eXp World Holdings

Como General Counsel, James Bramble supervisa los asuntos legales de la compañía, incluyendo asuntos de gobierno corporativo, litigios y cumplimiento, y es un líder clave en el equipo de expansión internacional. James lleva más de 20 años de experiencia legal. Más recientemente, como Chief Legal Officer, General Counsel and Corporate Secretary de USANA, tuvo responsabilidad directa de varias funciones de la compañía, incluyendo la legal corporativa, la expansión del nuevo mercado, la gestión de la fundación benéfica de la compañía, la auditoría interna y el cumplimiento de los distribuidores.



Courtney Chakarun, CMO, eXp World Holdings

Como Chief Marketing Officer, Courtney es responsable de amplificar las marcas de eXp World Holdings y la supervisión de todas las áreas de marketing, incluyendo impulsar la estrategia digital para el crecimiento y mejorar la propuesta de valor de eXp Realty para agentes y corredores. Además, Courtney da a conocer la plataforma virtual de VirBELA a medida que más empresas buscan resolver la fuerza laboral remota.

Liderato eXp Realty, Global and World Technologies



Jason Gesing, CEO, eXp Realty

Jason se desempeñó como Chief Executive Officer de eXp Realty desde mayo de 2016 hasta agosto de 2018 y como su Presidente desde octubre de 2013 hasta mayo de 2016. Durante este tiempo eXp Realty se estableció como una de las marcas de corretaje de bienes raíces de más rápido crecimiento en la historia de la industria y la más grande por geografía en América del Norte. Jason regresó al cargo de CEO el 24 de octubre de 2019.



Stacey Onnen, Co-President, Brokerage Operations, eXp Realty

Como Co-presidente, Stacey es responsable de las operaciones de corretaje de los Estados Unidos, incluyendo cumplimiento, gestión de riesgos, pagos de agentes y leyes estatales de licencias. Lidera un equipo que garantiza que todos los sistemas y procesos sean eficaces, eficientes y estén en línea con la visión corporativa para el crecimiento y la expansión. Stacey tiene más de 22 años de experiencia en la industria inmobiliaria, es un orador profesional, formador e instructor certificado de educación continua.



Dave Conord, Co-President, Growth, eXp Realty

Como Co-Presidente, Dave lidera el crecimiento, la producción y la experiencia de agentes de Estados Unidos. Dave tiene más de 21 años de experiencia en la industria inmobiliaria. Fue propietario/socio de múltiples markets centers de Keller Williams Realty en todo el Atlántico Medio y llevó su segunda región más grande al No. 1 en la compañía al crecimiento, con más de 7000 agentes. También fue uno de los mejores reclutadores en la compañía durante 9 años. En Long & Foster Companies, desarrolló capacitación profesional y de liderazgo para gerentes de ventas y agentes.



Alex Howland, Ph.D., President and co-founder, eXp World Technologies

Alex fundó VirBELA, una plataforma de realidad virtual social enfocada en la educación y el desarrollo en equipo con clientes en diversas industrias, desde el gobierno hasta el comercio minorista. El equipo de VirBELA desarrolló el campus basado en la nube de eXp Realty, llamado eXp World. eXp World Holdings adquirió el grupo principal de productos y servicios de VirBELA en noviembre de 2018. Alex lidera el desarrollo de los productos y servicios de VirBELA para ampliar la oferta a agentes, equipos y otros que podrían beneficiarse de sus propios entornos siempre disponibles para colaborar.



Michael Valdes, President eXp Global

Michael aporta a eXp Realty, más de 25 años de experiencia en bienes raíces y finanzas a nivel global. Más recientemente, fue Senior Vice President of Global Servicing para todas las marcas de Realogy Corporation, incluyendo Better Homes & Gardens, Century 21, Coldwell Banker, Corcoran, ERA y Sotheby's International Realty. En su papel, supervisó la plataforma de servicio internacional para todas las marcas de Realogy en más de 100 países y abrió mercado en más de 70 países durante su mandato.



James Huang, President, eXp Commercial

James Huang es el presidente de la división eXp Commercial de eXp World Holdings. El Sr. Huang supervisará, construirá y llevará a cabo servicios comerciales y auxiliares para apoyar el crecimiento de los bienes raíces comerciales tanto a nivel local como mundial. Unos de sus empleos anteriores fueron en Sperry Commercial Global Affiliates y como Director y fundador de BRC Advisors. También es el CEO de BRC Bellaire Holdings, LLC, una firma de capital privado inmobiliaria establecida como una empresa conjunta entre BRC Advisors Commercial Real Estate y Bellaire Investments.

Ventaja competitiva de eXp Puerto Rico

Modelo único de eXpansión

- La capacidad de una agencia en la nube hace que la estructura de compensación sea única para los agentes.
- Los agentes con mayor producción generan más transacciones y aumentan el volumen de ventas.
- Los agentes de eXp atraen a otros agentes del mismo o mejor nivel, lo que permite un ciclo de éxito seguro.
- El eficiente modelo operativo de expansión acelera el crecimiento global.

Propuesta de valor centrada en el agente

- Estructura de comisión altamente atractiva
- Plan de participación de ingresos, es el programa donde se recompensa al agente por ayudar al crecimiento de la compañía con otros agentes productivos.
- Oportunidades de ser un accionista de la compañía al alcanzar ciertos criterios en producción.

International Footprint



Current locations Future countries

Acerca de eXp Puerto Rico



Equipo eXp Global



Michael Valdes, President eXp Global

Michael aporta a eXp Realty, más de 25 años de experiencia en bienes raíces y finanzas a nivel global. Más recientemente, fue Senior Vice President of Global Servicing para todas las marcas de Realogy Corporation, incluyendo Better Homes & Gardens, Century 21, Coldwell Banker, Corcoran, ERA y Sotheby's International Realty. En su papel, supervisó la plataforma de servicio internacional para todas las marcas de Realogy en más de 100 países y abrió mercado en más de 70 países durante su mandato.



Meghan Kelley, Director of Global Operations

Meghan ha pasado la mayor parte de su carrera en operaciones inmobiliarias corporativas y servicios. Recientemente se unió a eXp Global después de 18 años en Realogy Franchise Group (RFG) donde tuvo la oportunidad de trabajar para Sotheby's International Realty como Director of Global Operations, ahí dirigió y estableció un departamento de reclutamiento y retención para RFG y trabajo directamente con el CEO de RFG como Director of Operations. En eXp Global, Meghan está emocionada de tener la oportunidad de utilizar su experiencia para ayudar a impulsar el crecimiento y la calidad por la cual eXp Realty es conocida a nivel internacional.



Allyson Clarke, Director, International Finance & Growth

Allyson Clarke se ha unido al equipo de eXp Global para dar forma y liderar la recién creada organización financiera internacional y trabajar con el equipo en el desarrollo de negocios. Se unió a eXp Realty en 2017 e impulsó el desarrollo de la organización de Planificación Financiera y Análisis. Antes de su tiempo en eXp, trabajó en finanzas para diversas industrias. Con su experiencia y conocimiento de bienes raíces y eXp, dirigirá el equipo financiero de eXp Global al éxito en cada país en el que aperture.



Ceilia Cravens, Product Manager,

Ceilia ha estado con eXp Realty desde 2017 y se incorporó para permitir y apoyar el crecimiento del proceso de onboarding para los agentes estadounidenses a medida que eXp se extendió a los 50 estados. En 2018, ayudó a eXp Canadá a mejorar el flujo de trabajo de onboarding y el lanzamiento en Quebec. En 2019, el equipo de Innovación Internacional se formó para comenzar a crear las herramientas y servicios de onboarding de eXp para la expansión internacional de eXp en el Reino Unido y Australia. La experiencia de Ceilia con eXp y eXp Global guiará al equipo hacia el éxito en la creación de una entrada perfecta a nuestro negocio, herramientas y sistemas para nuestros agentes.



Chelsea Copenhaver, Director, Marketing

Chelsea proviene de una formación en Marketing Inmobiliario Internacional, habiendo pasado la mayor parte de su carrera viviendo y trabajando en Oriente Medio tanto en bienes raíces como en medios internacionales. Ha lanzado más de 30 marcas y proyectos en nuevos mercados, trabajando con múltiples regiones del mundo. Con más de diez años de experiencia progresiva, Chelsea aporta su experiencia global a la marca eXp a medida que se expande por todo el mundo.



Brent Beavers, Global Growth Manager

Brent es un veterano militar que también tiene más de 20 años de experiencia en la industria inmobiliaria. Fue corredor / propietario de una importante red de franquicias antes de unirse a eXp Realty en 2013 como "agente # 201". Brent fue el corredor gerente designado fundador de eXp Realty en el estado de Alabama (EE. UU.) Y se desempeñó en esa capacidad desde 2013-2020. Ahora, como Gerente de Crecimiento Global, Brent está "súper emocionado" de trabajar con este increíble equipo global en la misión de llevar el modelo eXp que cambia la vida a todos los posibles en nuestro mundo.

Equipo eXp Global



Olivia Woodson, Global Transaction Coordinator

Olivia se unió al equipo global de eXp Realty en diciembre de 2020 como coordinadora de operaciones globales. Olivia aporta la experiencia de trabajar en el campo legal como asistente legal en un bufete de abogados multifacético y tiene una gran pasión por las relaciones internacionales, el derecho y la comunicación. Es una persona proactiva y muy organizada que construirá y mejorará el proceso de diversas tareas entre los corredores, agentes y el equipo de eXp Global para ayudar al crecimiento y desarrollo de eXp Global.



Danielle Silver, Administrative Support Coordinator

Danielle se incorporó a eXp Realty Global en diciembre de 2020 como Coordinadora de Soporte Administrativo del presidente de eXp Realty Global, Michael Valdes. Danielle anteriormente tenía 6 años de experiencia en el campo legal como asistente legal. Está emocionada de comenzar una carrera en el mundo inmobiliario y de aportar una personalidad efervescente al equipo. Ella espera poder ayudar al equipo global a expandir y desarrollar eXp en un futuro cercano.



Julieta Zuniga Lopez- Onboarding Specialist

Nacida en Bogotá, Colombia, Julieta llegó a Montreal, Canadá, desde Miami, Florida en 2004. Habla español, inglés y francés. Julieta se unió a eXp Realty en Quebec en 2017 apoyando la incorporación y las transacciones para el creciente corretaje. Julieta tiene una experiencia diversa que incluye; 5 años gestionando dos de las tiendas minoristas más grandes de Montreal; Asistente ejecutiva del vicepresidente del mayor distribuidor canadiense de marcas privadas de aceite de cocina y aceite de oliva y luego encontrar su hogar en el mundo inmobiliario y legal con más de 4 años de experiencia antes de unirse a eXp Realty. Julieta ayudará a liderar la incorporación de nuevos agentes a eXp South Africa con su impulso proactivo, su experiencia en el crecimiento de Canadá y su capacidad para equilibrar muchos objetivos al mismo tiempo.

Equipo eXp Puerto Rico



Ivelisse López, Broker of Record

Cuenta con 27 años de experiencia en la industria de bienes raíces en Puerto Rico, habiendo sido parte de la administración de Century 21 y Re/Max en la isla. Ha servido y dirigido diversas entidades profesionales de bienes raíces nacional y local. Se ha diversificado también como REALTOR, inversionista, consultora financiera, coach y filántropa. Se une a eXp global en octubre 2020 desarrollando, con el equipo internacional, eXp Puerto Rico.

Reconocida por su pasión, enfoque y compromiso con la excelencia y calidad en el servicio a colegas, clientes y equipo, lo que aportará a eXp Puerto Rico. Brindando apoyo directo a colegas, aumentando el número de agentes y niveles de productividad en pro de las bienes raíces en Puerto Rico.



Naomi Latorre, Coordinadora de Apoyo Administrativo

Se unió al equipo de eXp Puerto Rico en enero 2021. Cuenta con más de 20 años de experiencia en el campo administrativo, además de estudios en Gerencia y Recursos Humanos. Ha tenido la capacidad de ejercer su profesión en distintos campos laborales, lo que le permitirá contribuir al crecimiento y desarrollo de eXp Puerto Rico.



Amaris Sesto, Especialista en Abordaje

Se unió a eXp Puerto Rico en enero de 2021 como onboarding especialista para Puerto Rico. Amaris aportará una experiencia positiva y de gran energía al proceso de onboarding. Tiene 10 años de experiencia trabajando en roles administrativos, el más reciente siendo trainer para una campaña en LinkActiv.

Acerca del Modelo



Modelo Único que incentiva a los Agentes de bienes raíces.

eXp puede desarrollar tu negocio rápidamente incentivando y capacitando a los agentes de bienes raíces.

Agencia Tradicional	eXp Puerto Rico
vs. • Solamente un empleado tiene incentivos para hacer crecer la agencia (Broker/Propietario O Gerente de la Oficina) • La mayoría de las Agencias proveen un apoyo muy limitado para el crecimiento de los agentes debido a los gastos operativos.. • Movidas por inyección de capital (Gastos en ubicaciones de oficina físicas) • Limitados a una sola ubicación (Oficina física)	<u>TODOS</u> los agentes de bienes raíces reciben beneficios financieros por ayudar a desarrollar la empresa. (Plan de participación de ingresos y oportunidades de ser accionista de la compañía). • Apoyo de 'back-office' presente en todo momento; capacitaciones que ayudan a los agentes de bienes raíces a escalar de una manera más eficiente. • Capital mínimo requerido para expandirse geográficamente. • Los agentes de bienes raíces de eXp pueden expandir su negocio a múltiples mercados fácilmente.
	

Modelo eXp Puerto Rico

Cuatro maneras de obtener ingresos en eXp

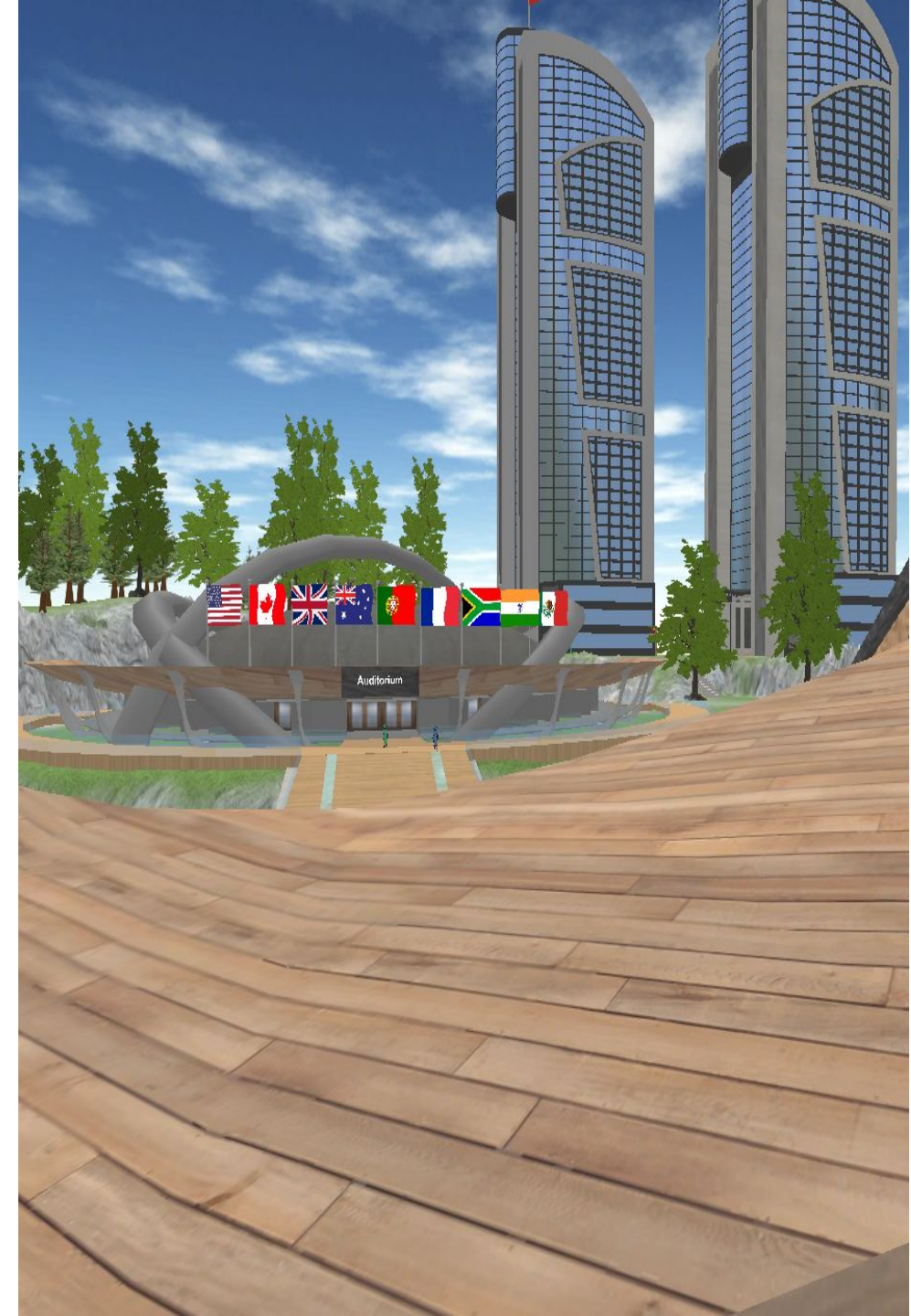
- Generosas comisiones en la venta de una propiedad.
- A través de tu red puedes acceder al plan de participación de ingresos.
- Adquirir acciones a un descuento del 10% (opcional), cuando recibes tu comisión por venta de propiedades.
- Ingresos de tipo *ICON* para los agentes con mejor desempeño.



El Modelo eXp Explicado

Tecnología a precio competitivo te permite tener un retorno más alto en la venta de una propiedad.

- Cuota de Inscripción (Pago único) - \$149
- Cuota mensual - \$85
- Distribución de comisión 80% para el agente y 20% para la compañía.
- Con un CAP (Tope máximo de contribución) de \$16,000 a través del 20% correspondiente a la compañía.
- Después de alcanzar tu CAP recibirás el 100% de tu comisión con una cuota mínima de \$250 por transacción



Plan de Participación de Ingresos eXp Puerto Rico

Plan de participación de Ingresos para agente individual *

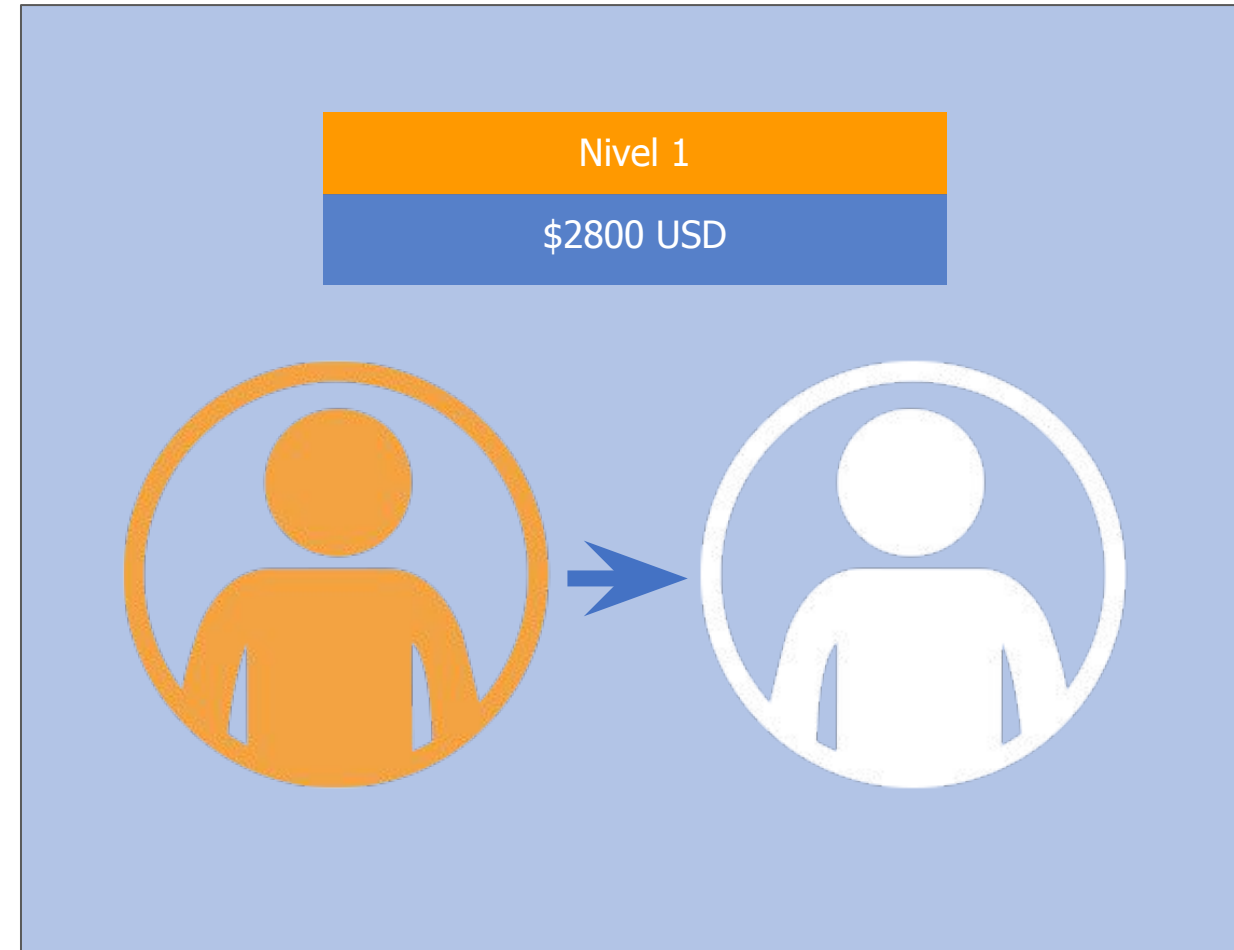
3.5% De comisión bruta *

Los agentes de bienes raíces de eXp Puerto Rico pueden recibir ingresos de participación de producción por la actividad de ventas de los agentes de bienes raíces productivos que atraigan en la empresa.

Por cada agente que atraigas a eXp Puerto Rico, puedes recibir hasta un máximo de \$2,800 dependiendo de las ventas de ese agente de bienes raíces.

Este monto se seguirá pagando siempre y cuando el agente de bienes raíces que hayas atraído, continúe activo y genere ventas.

La participación de Ingresos (Revenue Share) se paga del 20% que recibe eXp de la comisión y no del 80% del agente de bienes raíces.



*Estas cifras no son garantizadas, la representación o proyección de ganancias que pueda o deba esperar. Tampoco incluyen los gastos incurridos por los Agentes en la operación de sus negocios. eXp Puerto Rico no garantiza el éxito financiero. El éxito con eXp Puerto Rico es el resultado de esfuerzo y ventas exitosas, que requieren diligencia, habilidad, persistencia, competencia y liderazgo. Su éxito dependerá de qué tan bien ejerza estas cualidades.

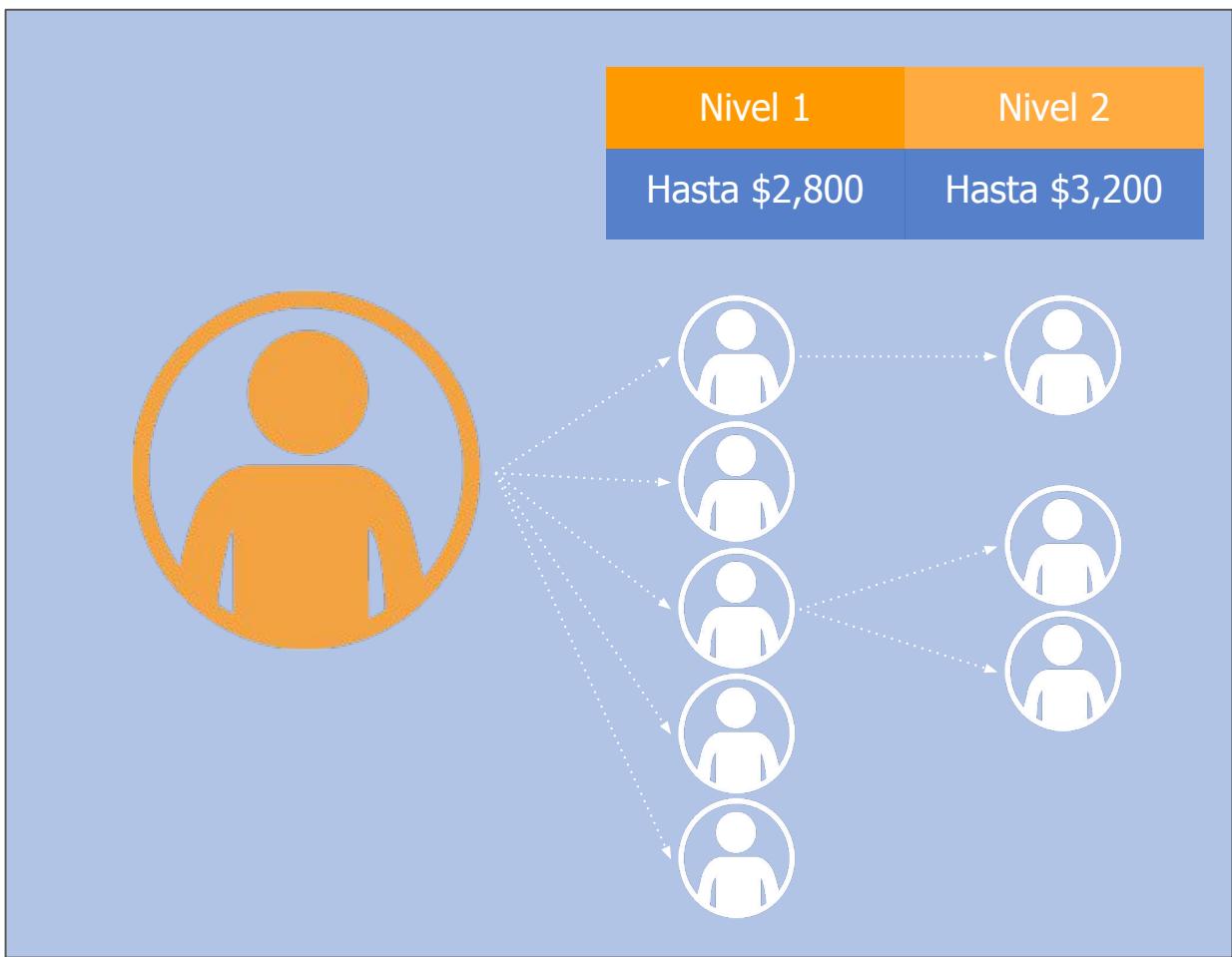
Plan de Participación de Ingresos eXp Puerto Rico

Niveles de Plan de participación de Ingresos

Los agentes que atrajiste al negocio, se incentivan para producir ventas y atraer a otros agentes de bienes raíces a eXp Puerto Rico que también producen ventas con el mismo pago de bonos.

Además de tu bono por la producción de ventas de los agentes de bienes raíces que atraes a eXp Puerto Rico; TAMBIÉN puedes ganar pagos de bonos de participación de ingresos, por la producción de los agentes de bienes raíces que ellos atraigan.

Por ejemplo: Si tu atraes personalmente a 5 agentes a eXp Puerto Rico que cumplen con los requisitos de ventas y ellos a su vez atraen a sus propios agentes de venta que hacen lo mismo, puedes ganar hasta \$3,200 anuales por la producción de cada uno de esos otros agentes, en adición de los \$2,800 que obtendrías de los agentes que ya hayas atraído a la compañía.



*Estas cifras no son garantizadas, la representación o proyección de ganancias que pueda o deba esperar. Tampoco incluyen los gastos incurridos por los Agentes en la operación de sus negocios. eXp Puerto Rico no garantiza el éxito financiero. El éxito con eXp Puerto Rico es el resultado de esfuerzo y ventas exitosas, que requieren diligencia, habilidad, persistencia, competencia y liderazgo. Su éxito dependerá de qué tan bien ejerza estas cualidades.

Explicación de la Participación en los ingresos de eXp Puerto Rico

Participación en los ingresos en Niveles

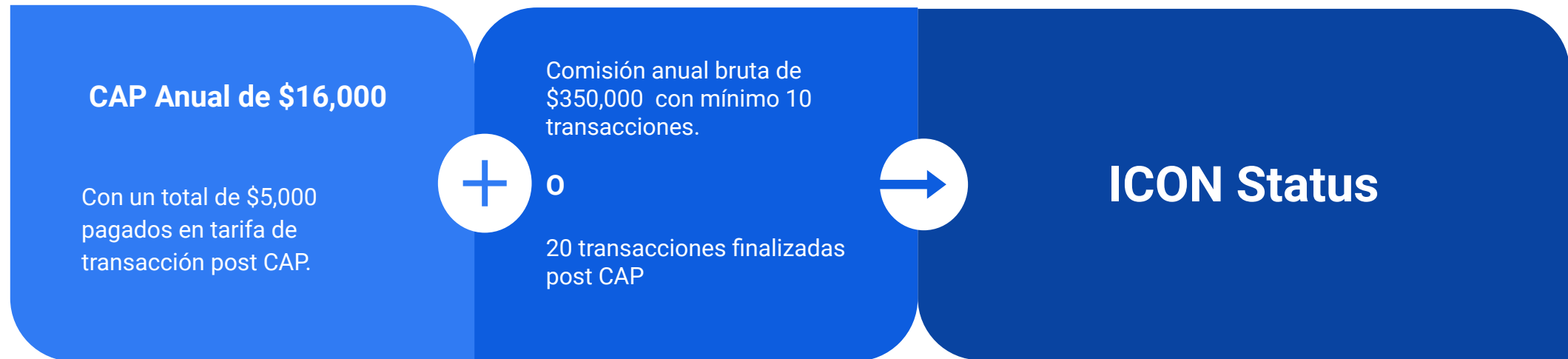
Máximo potencial anual
Participación en los ingresos por agente

Calificación personal
Se necesita contar el agente

Nivel 1	Hasta \$2,800	1+ 
Nivel 2	Hasta \$3,200	5+ 
Nivel 3	Hasta \$2,000	10+ 
Nivel 4	Hasta \$1,200	15+ 
Nivel 5	Hasta \$800	20+ 
Nivel 6	Hasta \$2,000	25+ 
Nivel 7	Hasta \$4,000	40+ 

*Estas cifras no son garantizadas, la representación o proyección de ganancias que pueda o deba esperar. Tampoco incluyen los gastos incurridos por los Agentes en la operación de sus negocios. eXp Puerto Rico no garantiza el éxito financiero. El éxito con eXp Puerto Rico es el resultado de esfuerzo y ventas exitosas, que requieren diligencia, habilidad, persistencia, competencia y liderazgo. Su éxito dependerá de qué tan bien ejerza estas cualidades.

ICON - Calificaciones*



*Estas cifras no son garantizadas, la representación o proyección de ganancias que pueda o deba esperar.

Tampoco incluyen los gastos incurridos por los Agentes en la operación de sus negocios.

eXp Puerto Rico no garantiza el éxito financiero. El éxito con eXp Puerto Rico es el resultado de esfuerzo y ventas exitosas, que requieren diligencia, habilidad, persistencia, competencia y liderazgo. Su éxito dependerá de qué tan bien ejerza estas cualidades.

ICON - Bonificaciones*



Oportunidades para convertirse en accionista de eXp Realty*

Los agentes pueden convertirse en accionistas de eXp Realty (NASDAQ : EXPI)



Premios de Acciones de la compañía al Agente.

- Gane \$ 125 en acciones en su primera transacción
- Gane \$ 400 en acciones cuando limite por completo
- Gane \$ 250 en acciones cuando un agente que usted patrocina directamente cierra su primera transacción



Agente puede adquirir Acciones.

- **Acciones de eXp World Holdings a razón del 5% de las comisiones con un descuento comercial del 10% (voluntario)**

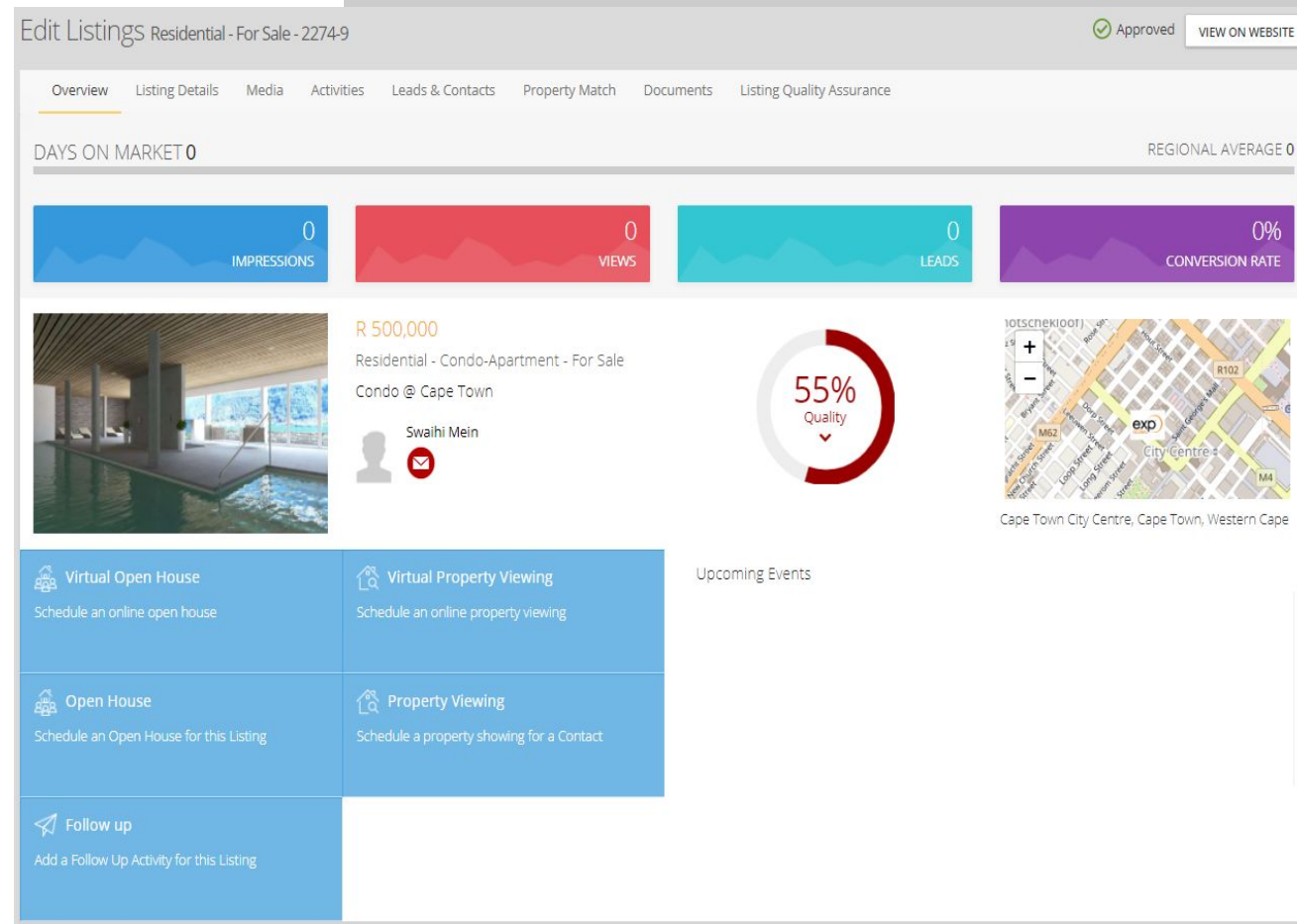


*Estas cifras no son una garantía, representación o proyección de ganancias o beneficios que pueda o deba esperar. Tampoco incluyen los gastos incurridos por los Agentes en la operación de sus negocios. eXp Realty no garantiza el éxito financiero. El éxito con eXp Realty solo resulta de esfuerzos de ventas exitosos, que requieren trabajo duro, diligencia, habilidad, persistencia, competencia y liderazgo. Su éxito dependerá de lo bien que ejerza estas cualidades.

Gestión de Relaciones con el Cliente

eXp Puerto Rico te proporciona un CRM de última generación para gestionar tu negocio

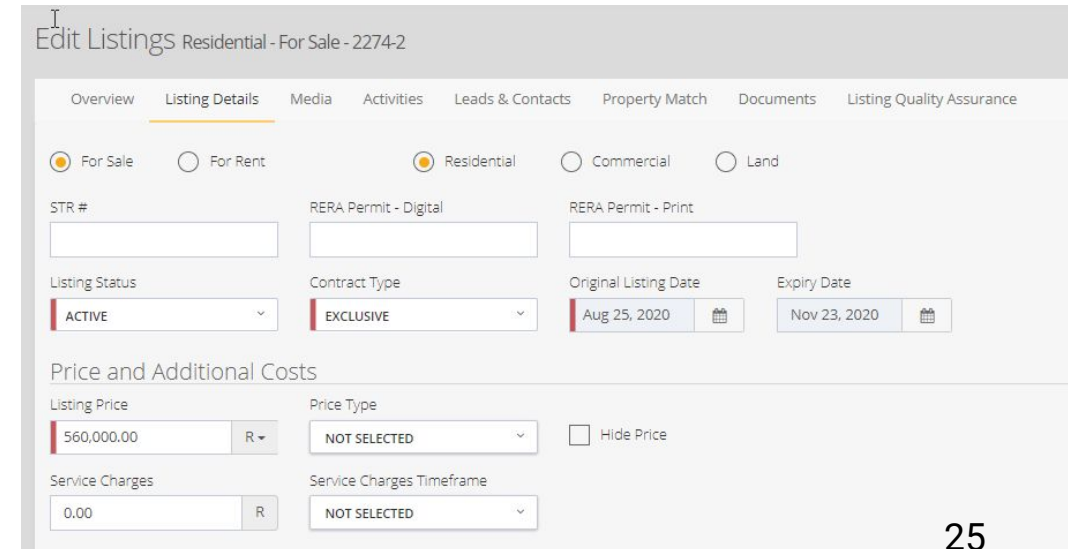
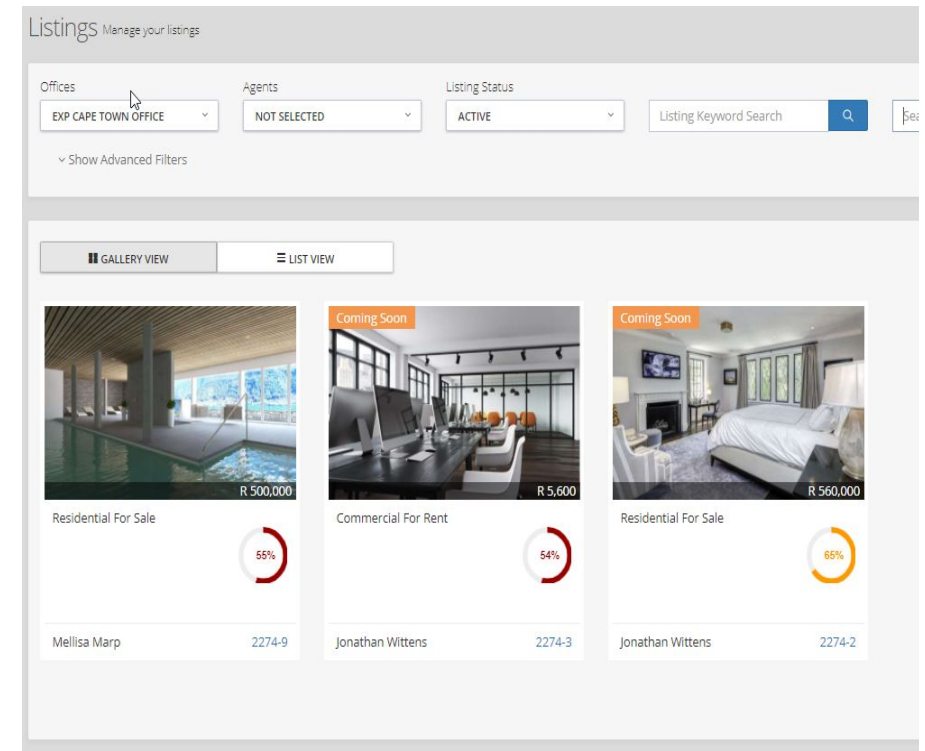
- Seguimiento a Prospección y Generación
- Folletos y correos electrónicos con plantillas
- Calendario & Tareas
- Visitas & Open Houses Virtuales
- Pareo de compradores con propiedades
- Clasificación de calidad de listado basada en Machine Learning
- Progreso de ventas y procesamiento de transacciones
- Seguimiento a referidos



Administración de Listados y Distribución

eXp Puerto Rico proporciona a los agentes un CRM de última generación para gestionar su negocio de bienes raíces

- Actualización automatizada en la página web
- Puedes capturar clientes potenciales en tu CRM
- Fácil Administración de tus listados
- Acceso a las plataformas de Redes Sociales
- Propio Sitio Web
- Listados multilingües disponibles para todos los clientes
- Extensión de moneda múltiple para el resto del mundo
- Anuncio y Distribución en diversos medios
- Anuncio en plataformas nuevas y emergentes
- Interacción en eXp World Listings Training
- Presentación y alcance de alta calidad
- Listados fáciles de subir a la plataforma de manera automatizada



eXp Puerto Rico ofrece clases en vivo y grabados así como cursos para ayudarte a construir tu negocio



Agentes en bienes raíces
¡La Universidad eXp es para todos!

eXp Global Workplace & Grupos de Puerto Rico

Red con agentes alrededor del mundo y Puerto Rico

Grupos de Trabajo:

- Redes Puerto Rico
- Referidos Puerto Rico
- Anuncios de eXp Realty

**eXp Realty Announcements**
Official · Open Group · 35.3K members · Company-wide updates and announcements.... See More

Posts Files Topics More ▾

**eXp News** shared a link.
August 18 at 5:30 PM · 🌐

eXp Life: eXp Expanding to France, India, Mexico, Portugal and South Africa

BONJOUR, HAILO, HOLA, OLÁ, AND HALLO!

Whether it's the language of France, India, Mexico, Portugal or South Africa, it all means "hello" and now can be translated into just one thing: Hello, world! eXp is coming!

eXp [recently announced](#) intentions to expand its footprint to these five countries by the end of the year with more planned for 2021. Currently, eXp exists in the US, UK, Canada and Australia and... [See More](#)



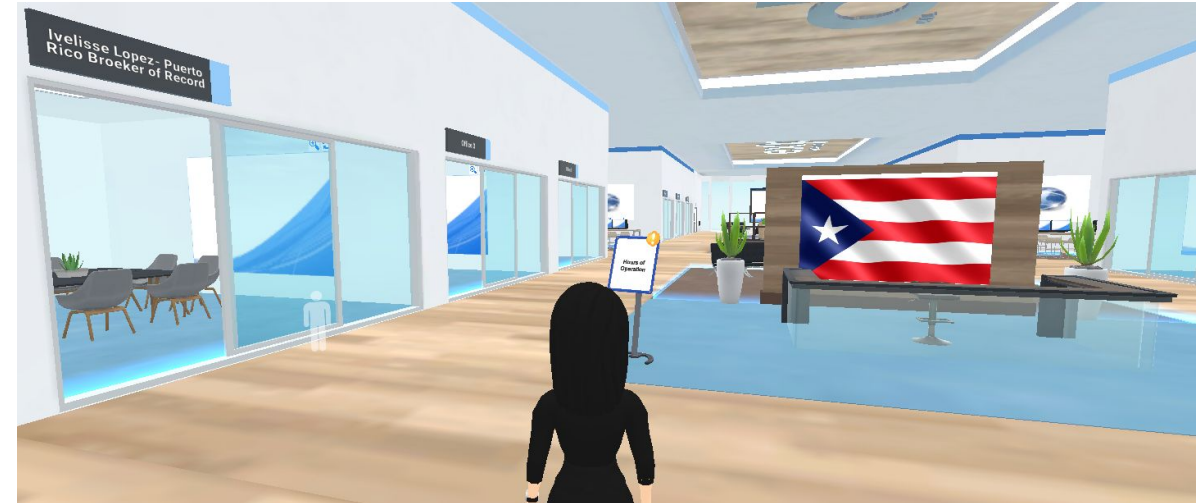
LIFE.EXPREALTY.COM

eXp Expanding to France, India, Mexico, South Africa, Portugal | eXp Life
eXp World Holdings announced it is setting up brokerage operations in France, India, Mexico, ...

Mundo eXp & Mundo eXp Puerto Rico

Red con agentes alrededor del mundo y Puerto Rico

- Listado de los espacios o beneficios específicos
- Auditorio
- Oficinas
- Espacios de colaboración
- Salas de juntas
- Salones de Exposiciones
- Conciertos
- Deportes



Plantillas de Marketing

exp[™] Puerto Rico

En venta

**Miguel
Hernández**

(123) 456 7890

miguelhernandez@exppuertorico.com

exprealty.com



Puertas abiertas

Noviembre 14 2020

**51 Dirección, nombre de la ciudad,
Estado (es decir, región)**

Características de la propiedad:

- Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit.
- Ut sit amet ornare magna. Mauris ultricies sit amet a posuere.
- Donec vitae felis magna. In eu hendrerit leo.



Se anuncia en \$5,000,000 MXN



Miguel Hernández
Agente de bienes raíces

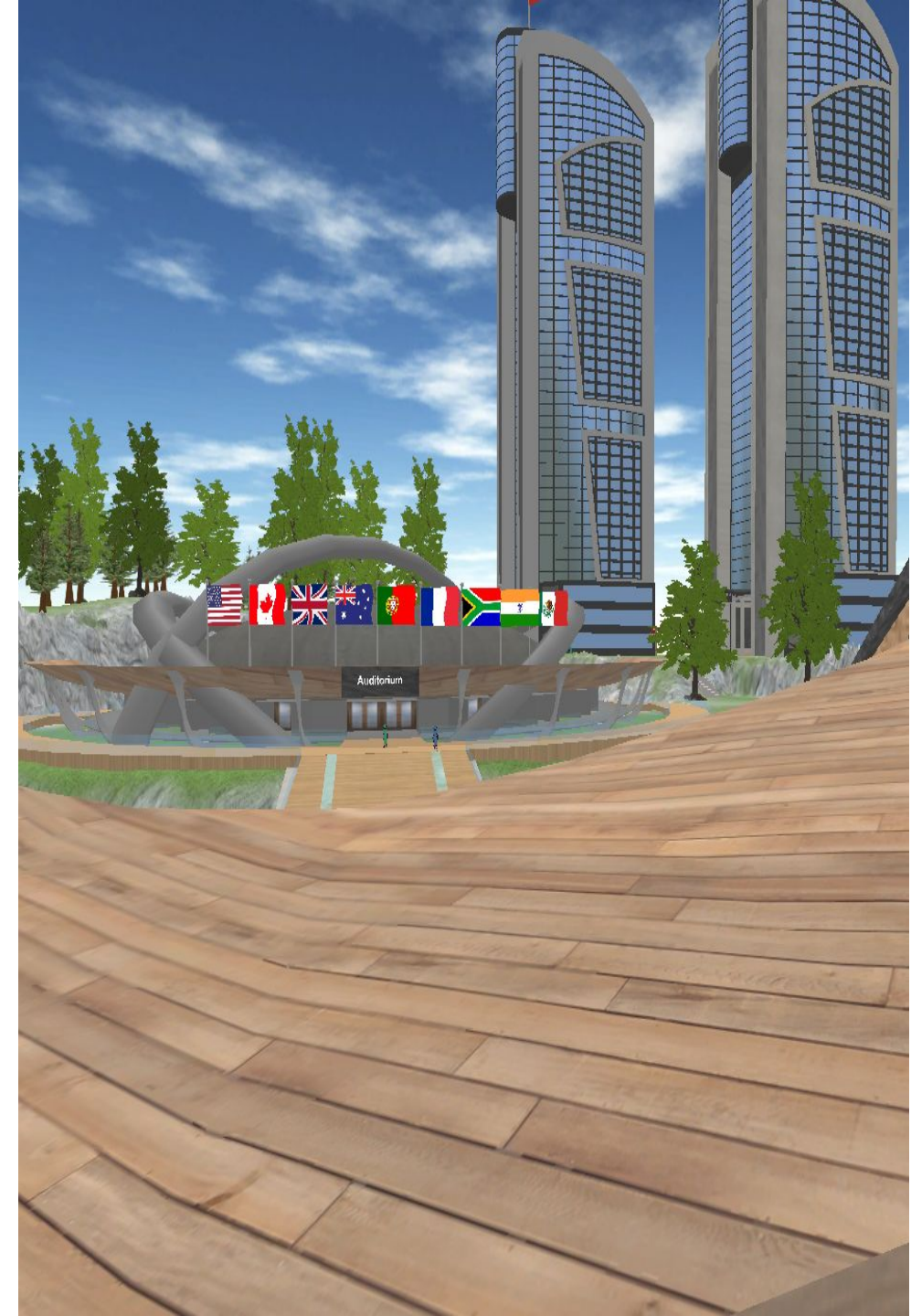
(123) 456 7890
miguelhernandez@exprealty.com

exprealty.com

Socios y Participación de Terceros

Nuestro Mundo TIENE que ver con las Relaciones

- Contadores CPA
- MLS
- Abogados/Notarios
- Instituciones Financieras
- Fideicomisos
- Compañías de Relocalización
- Relaciones Corporativas
- Inversionistas
- Tasadores/Agrimensores
- Entre Otros





expTM

Puerto Rico

exppuertorico.pr

Ivelisse López

Managing Broker

Ivelisse.lopez@exprealty.net

(787)560-4688